

Näringsdepartementet

Verket för innovationssystem

101 58 Stockholm

Uppdrag att bidra till utveckling av en modell för kommersialisering av tillgångar i företag

Regeringens beslut

Regeringen uppdrar åt Verket för innovationssystem (Vinnova) att bidra till utveckling av en modell för innovation och samverkan för att kommersialisera tillgångar i företag enligt vad som framgår av rubriken "Uppdraget" nedan. Uppdraget ska genomföras i samverkan med regeringens life science-samordnare.

För ändamålet får Vinnova under 2016 engångsvis rekvirera högst 10 miljoner kronor från Kammarkollegiet. Rekvisitionen ska vara inkommen till Kammarkollegiet senast den 31 augusti 2016. I rekvisitionen ska hänvisning göras till diarienumret i detta beslut. Utgifterna ska belasta det under utgiftsområde 24 Näringsliv uppförda anslaget 1:5 Näringslivsutveckling, anslagsposten 1 Näringslivsutveckl - del till Kammarkollegiet.

Ej förbrukade medel ska återbetalas till Kammarkollegiet senast den 30 juni 2017 på bankgirokonto 5052-5781, med angivande av detta besluts diarienummer.

En redovisning av resultatet av uppdraget och hur medlen har använts ska lämnas till Regeringskansliet (Näringsdepartementet) senast den 30 juni 2017. Redovisningen ska innehålla en rapportering av uppdraget som redovisas närmare nedan. Det ska i redovisningen även framgå vilka insatser som har påbörjats och genomförts, och resultat hittills, t.ex. i form av uppstartade samarbeten. Redovisningen ska även innehålla en beskrivning av Vinnovas egna lärdomar och hur det bidrar till att utveckla framtida insatser för små och medelstora företag och insatser inom life science, framförallt inom ramen för samverkansprogrammet.

Uppdraget

Vinnova ska bidra till att utarbeta en modell som stödjer start av nya företag genom en utvärderings- och förädlingsprocess för industrikoncept och tillgångar som redan finns i etablerade företag.

Modellen ska utarbetas i nära samverkan med ett större life science-företag som kan tillhandahålla pilotprojekt som företaget inte ämnar kommersialisera, men som bedöms ha ett stort värde och som kan utgöra grund för ett nytt företag. Samverkan ska också ske med svenska och internationella investerare för att säkra relevans och attraktivitet. Vidare ska modellen erbjuda former för selektion av potentiella koncept, validering av investeringspotential samt långsiktig finansiering och företagsbildande. Inom ramen för modellen ska det även finnas möjligheter för de nya bolagen att byggas upp i en miljö där kompetens, infrastruktur och data finns.

Vinnova ska vid genomförandet av uppdraget bygga vidare på erfarenheter från relevanta liknande projekt som bedrivits och inhämta erfarenheter från andra relevanta aktörer som exempelvis universitetens holdingbolag. Vinnova ska vidare tillse att modellen även ska kunna tillämpas för företag inom andra branscher än life science.

Life science är ett av de prioriterade områden som regeringen tagit upp inom det nationella innovationsrådet. Uppdraget är en del av samverkansprogrammet för life science och regeringens strategiska satsning på life science. Dessa satsningar ska samlat bidra till bättre hälsa, till att möta samhällsutmaningar, stärka Sveriges ledande position inom forskning och utveckling samt öka Sveriges konkurrenskraft i ett internationellt perspektiv.

Skälen till regeringens beslut

För att möta samhällsutmaningar inom t.ex. hälsoområdet är det viktigt att säkerställa att lösningar verkligen tas fram och implementeras i samhället. Den modell för att kommersialisera tillgångar i företag som ska utvecklas, ska bidra till att stärka life science i Sverige genom att möjliggöra innovation och samverkan samt kommersialisering av forskningsresultat, värdeskapande och uppstart av nya företag och därigenom även bidra till nya arbetstillfällen.

På regeringens vägnar



Anna Johansson



Jeanette Edblad

Kopia till

Statsrådsberedningen/SAM
Finansdepartementet/BA
Utbildningsdepartementet/F
Socialdepartementet/SAM
Näringsdepartementet/FÖF, FF och KF
Kammarkollegiet
Läkemedelsverket
Tillväxtverket